

実務に役立つ3つの連続講座を4月から順次開講 企業の広報・営業・マーケティング部門で役立つノウハウを提供

企業広報のコンサルティングと営業支援を展開する株式会社アルゴマーケティングソリューションズ(本社:東京都千代田区、代表取締役社長:瀧田理康、03-5533-8808、以下アルゴ)は、これまでのコンサルティング事業で培ったノウハウを独自に体系化した3つの連続講座を下記の通り4月から順次開講します。企業の広報・営業・マーケティング部門で役立つノウハウを提供します。

(開催概要)

1、B2B企業広報実務講座-全5回-(第6期)

各回とも15:00~17:00

- 4/19(金) B2B企業の広報の特徴
- 5/17(金) B2B広報における戦略・計画の立案
- 6/14(金) B2B広報のメディアリレーション
- 7/26(金) B2B企業のディフェンス広報
- 8/23(金) これからの広報と役割

2、B2B提案営業強化講座-全5回-(第3期)

各回とも14:00~16:00

- 4/17(水) 営業力強化の仕組み
- 5/15(水) 作戦(戦略/戦術)の立案
- 6/12(水) 提案営業と提案
- 7/10(水) 課題/問題に手を打つ
- 8/7(水) 見通し管理



提案営業強化講座の様子

3、実践！マーケティング & プレゼンスキル英語講座-全6回-

各回とも18:00~20:00

- 4/22(月) プレゼンテーションのメインポイント 総括
- 5/20(月) 効果的なオープニング(つかみ)の作り方
- 6/17(月) トピックスとトピックスをつなぐ方法(トランジション)
- 7/22(月) 印象に残るプレゼンの終わり方
- 8/29(月) 欧米で好まれるプレゼン資料の作り方
- 9/24(火) プレゼン後の質疑応答のかわし方

会場・費用・申し込み方法等詳細はアルゴウェブサイト内のセミナー情報ページ(<https://argo-ms.com/seminar/>)で公開するほか、講座事務局(電話03-5533-8803)で案内します。

アルゴは講座を通じて、B2B事業を展開する企業における現場のマネージャークラスが実務を推進できるよう、基礎知識として押さえておくべき原理原則と、応用を含めたノウハウを提供します。これにより、そこで働く人々の業務へのモチベーション向上実現に寄与するほか、B2B企業の事業の発展を支援します。

【会社概要】

株式会社アルゴマーケティングソリューションズ

代表取締役社長 瀧田理康 設立 2002年5月31日 資本金 3280万円

本社 〒100-0005 東京都千代田区丸の内2-3-2郵船ビルディング1階 TEL03-5533-8808 FAX03-5533-8801

事業概要 広報・営業・販促を含めた統合マーケティングコミュニケーション事業、教育研修事業

【本リリースに関する問合せ先】 広報: 田熊

TEL: 03-3798-2172 FAX: 03-5443-1848 Mail: argo@argo-ms.com