

企業の海外顧客開拓を英語でサポート 海外メディア・記者向けに企業情報やニュースリリースを発信する 海外メディアダイレクトアプローチサービスを9月1日提供開始

新規事業開発プロジェクトマネジメントと広報・営業・販促実務でB2B(企業間取引)企業のサポート事業を展開する株式会社アルゴマーケティングソリューションズ(本社:東京都千代田区、代表取締役社長:瀧田理康、03-5533-8808)は、海外メディアや記者、ジャーナリスト向けに企業情報やニュースリリースを直接発信できる「海外メディアダイレクトアプローチサービス」を9月1日に提供開始します。日本企業が海外にむけて情報発信する際に、必要となる記者との言語対応を含め、海外での企業認知を高める実務を効率よくサポートします。

本サービスの対象は、世界各国でのブランド認知をあげたり、販路を広げたりしたい企業、スタートアップ企業、地方企業で、「英語対応できる人材がない」「海外メディアとなかなかコンタクトできない」などの課題をワンストップで解決します。対応エリアは、北米とEUで、2019年度内に、東南アジアに広がります。

サービスの特徴

- 1、記者やジャーナリスト個人に直接情報提供できる独自のメディア・記者リストに基づき、記者やジャーナリスト個人に対してきめ細かい情報提供ができます。一斉送信ではないため、情報のやりとりを開始して取材獲得や記事化の確率を高めます。
- 2、英語ができる人材なしで海外メディアにアプローチできます。アルゴマーケティングソリューションズの担当スタッフが、メディアとのやりとりをメール、電話で行います。企業からの引き合い(営業)にも対応します。

<本サービス概要>

- ・海外向け広報コンサルティング
(発信内容、時期、目的をもとにターゲットメディア・記者の選定、リスト作成、発信計画、内容の提案)
- ・リリースならびに付帯資料の英語での作成(オプション)
- ・発信後のレスポンスのフィードバック
- ・メディアリレーションの構築、取材ならびに記事化対応
- ・掲載記事クリップ
- ・費用と期間 費用:エリア数により算出、期間:3カ月～
- ・対応窓口:広報コンサルティング 電話 03-5533-8808 メール argo@argo-ms.com

【アルゴマーケティングソリューションズについて】

新規事業開発と広報・営業・販促を連携させた実務サービスの提供を主軸とした事業を展開しています。

業務の特徴

- (1) 社会の構造変化に合わせた実務ノウハウや進化するメディアとの生きたリレーションをもって、クライアント企業の様々なニーズに対応しています。
- (2) 工学博士、リスクマネジメント、中小企業診断士等のアドバイザーを有し、技術・経営・知財面等の専門的見地から戦略立案しています。
- (3) 「現場マネージャーの相棒」をコンセプトに、コンサルティング業務と実務遂行業務を合わせ、目指す成果に向けて納得のできる費用対効果を意識した実務サービスを提供しています。

【会社概要】株式会社アルゴマーケティングソリューションズ

代表取締役社長 瀧田理康 設立 2002年5月31日 資本金 3,280万円

本社 〒100-0005 東京都千代田区丸の内2-3-2郵船ビルディング1階 TEL03-5533-8808

事業概要 新規事業開発プロジェクトマネジメントと広報・営業・販促を連携させた実務サービスの提供