

With コロナ時代の中小企業の販路開拓・新規事業等に関して、 「ちいさいことを何でもいつでも相談できるオンライン顧問サービス」 6月1日提供開始

新規事業開発コンサルティングと広報・営業・販促の実務支援を行う株式会社アルゴマーケティングソリューションズ(本社:東京都千代田区、代表取締役社長:瀧田理康、03-5533-8808)は、新型コロナウイルスによる逆境の中、新たな販路開拓・新規事業等に取り組む中小企業向けに、課題解決をサポートする「ちいさいことを何でもいつでも相談できるオンライン顧問サービス」を6月1日に提供開始します。

本サービスでは、中小企業の販路開拓・新規事業等をはじめとするマーケティングのこまりごとに、専門コンサルタントがメールやzoom等のツールで迅速に回答します。安価に、いつでもどこからでも気軽に相談できることがメリットです。専門コンサルタントは6人で、販路開拓、新規事業、営業、広報・PRの実務経験が豊富なメンバーで構成されています。

アルゴマーケティングソリューションズは、中小企業向けの顧問サービスをこれまでは首都圏を中心に行ってきました。地方企業からのご依頼もあったものの移動にかかる費用と時間の制約があり、中小企業側もコンサルタント側も負担が大きいという現状がありました。しかし、オンラインでコミュニケーションをはかることは一般に浸透してきました。それを受けて、メール、チャット、zoomを駆使して、迅速にコミュニケーションしてこまりごとを解決できるようにしたのがこのサービスです。2020年1月から運営している中小企業向けの新規事業開発に特化した情報提供サイト「新規事業実務研究会」(<https://www.stage-gate.jp>)とも連携し、中小企業とりわけ地方企業の販路開拓・マーケティングで役立つようサポートしていきます。サービス概要は以下のとおりです。

【ちいさいことを何でもいつでも相談できるオンライン顧問サービス概要】

<対応例>

販路開拓: 今までは違う市場に進出するためのポイント
新規事業: 新規事業開発の進捗整理、現状、課題の整理
営業: 提案営業のノウハウ、組織の作り方
広報: 新商品、新サービスを広く告知するためのプレスリリース、SNSの活用と発信ノウハウ

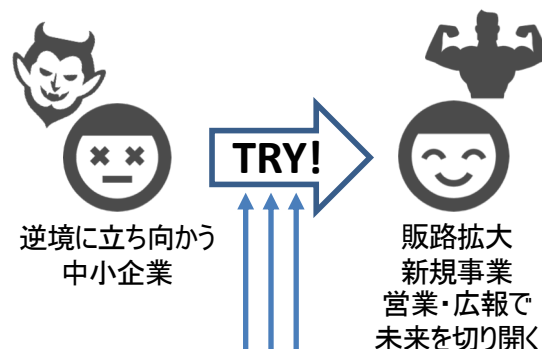
<内容と費用>

**Aコース: 1年間の継続契約を条件として、1カ月あたり5,000円～、
メール、各種メッセージ等活用、回数無制限**

事前に概要をヒアリングさせていただいたうえで、メールでのご質問にお答えします。いつでも好きなときに質問していただけるのがメリットです。回数に制限はありません。より専門的な回答をするため、数日かかる場合があります。

**Bコース: 1年間の継続契約を条件として、1カ月あたり10,000円～
zoom、チャットツール等活用、回数無制限**

事前に概要をヒアリングさせていただいたうえで、ZoomまたはSkype等のオンラインシステムで質問にお答えします。内容によっては複数のコンサルタントが対応いたしますので、幅広い視野からの回答が得られます。はじめに、現状整理する時間を設定し、課題と対応策を一緒に決めていきます。



専門コンサルタント
ちいさいことを
何でもいつでも相談できる
オンライン顧問サービス

顧問サービス検討の問い合わせ先 メール
argoms@argo-ms.com
電話03-5533-8808

(会社概要) 株式会社アルゴマーケティングソリューションズ URL: <https://argo-ms.com>
代表取締役社長 瀧田理康 設立 2002年5月31日 資本金 3,280万円
本社 〒100-0005 東京都千代田区丸の内2-3-2 郵船ビルディング1階 TEL03-5533-8808
事業概要 事業開発を基軸とした営業、販促、広報・PRのコンサルティングと実務支援ならびに調査研究