

デジタル営業ツールのご説明



株式会社アルゴマーケティングソリューションズ



デジタル営業ツールの特長

デジタル営業ツールは、デジタル技術を駆使し、正確かつ印象深いコミュニケーションでお客様との深い信頼を構築するために、企画開発しました。30年にわたる営業経験と、各種の営業ツール使用経験もとに、「現場でホントに使えるツール」として役立つように設計しています。

【デジタル営業ツールの特長】

●オンライン営業対応

紙のカタログでは不可能なオンラインでのプレゼンテーションが可能になります。タブレット、スマートフォンとPCを接続して画面を共有することで、Face to Face(対面)の営業と同じクオリティの営業プレゼンテーションを展開できます。使い方はとてもシンプルなので誰でも安心して使用できます。

●質問への対応

企業情報、製品情報のカタログ、技術資料や各種動画をタブレットに集約させ、営業現場でお客様にあらゆるプレゼンテーションをすることができ、質問にも効率的に、資料を示しながら答えることができます。内容を文字で表示させることもできますので、営業人材の育成にも役立ちます。

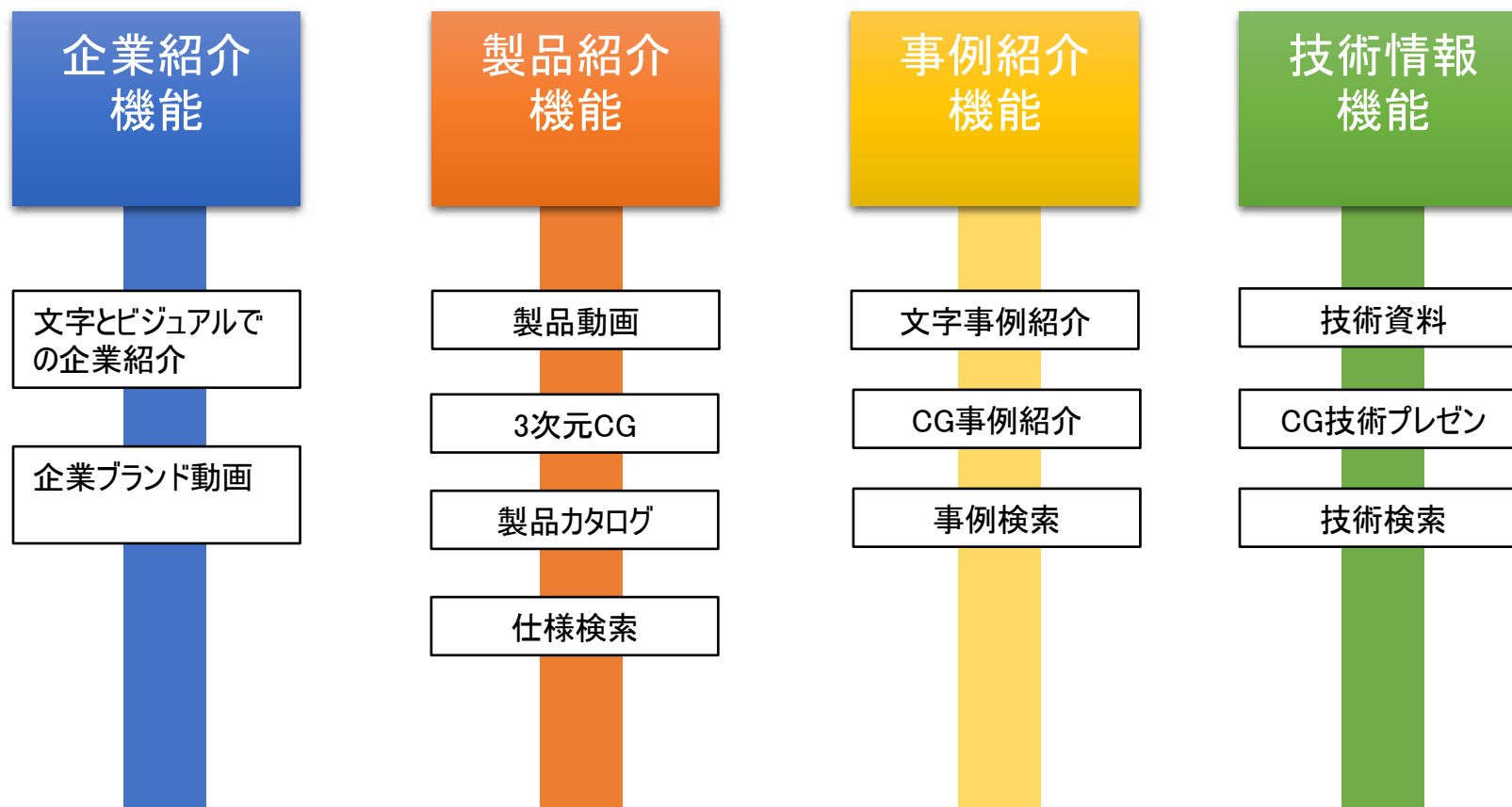
●高品質な3次元(3D)CGを駆使

実際の製品を手にとることができない場合でも、お客様によりリアルで強い印象を持っていただくことができます。オンライン展示会ツールとしてカスタマイズも可能です。

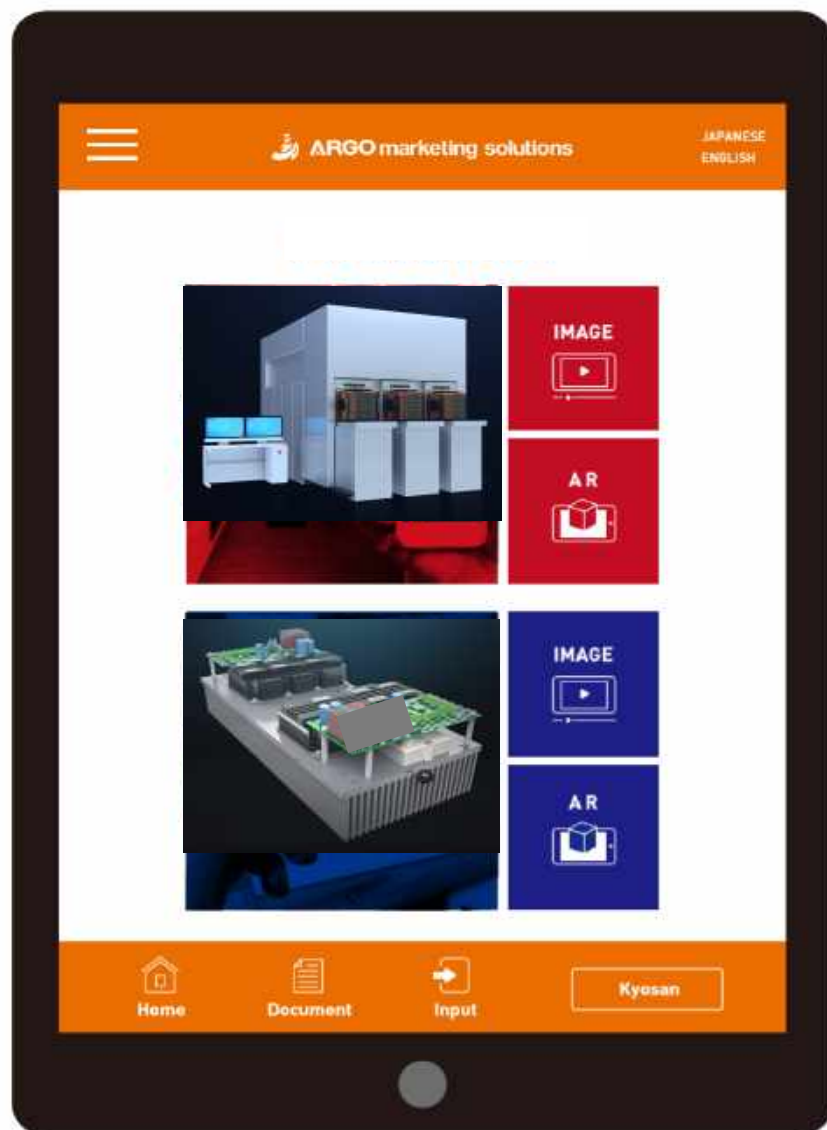
4つの標準機能

ARGOの電子カタログは、企業紹介機能、製品紹介機能、事例紹介機能、技術情報機能の4つの機能を標準としています。

そのほか、お客様のご要望により、いかようにもカスタマイズ可能です。



画面イメージ



画面イメージ

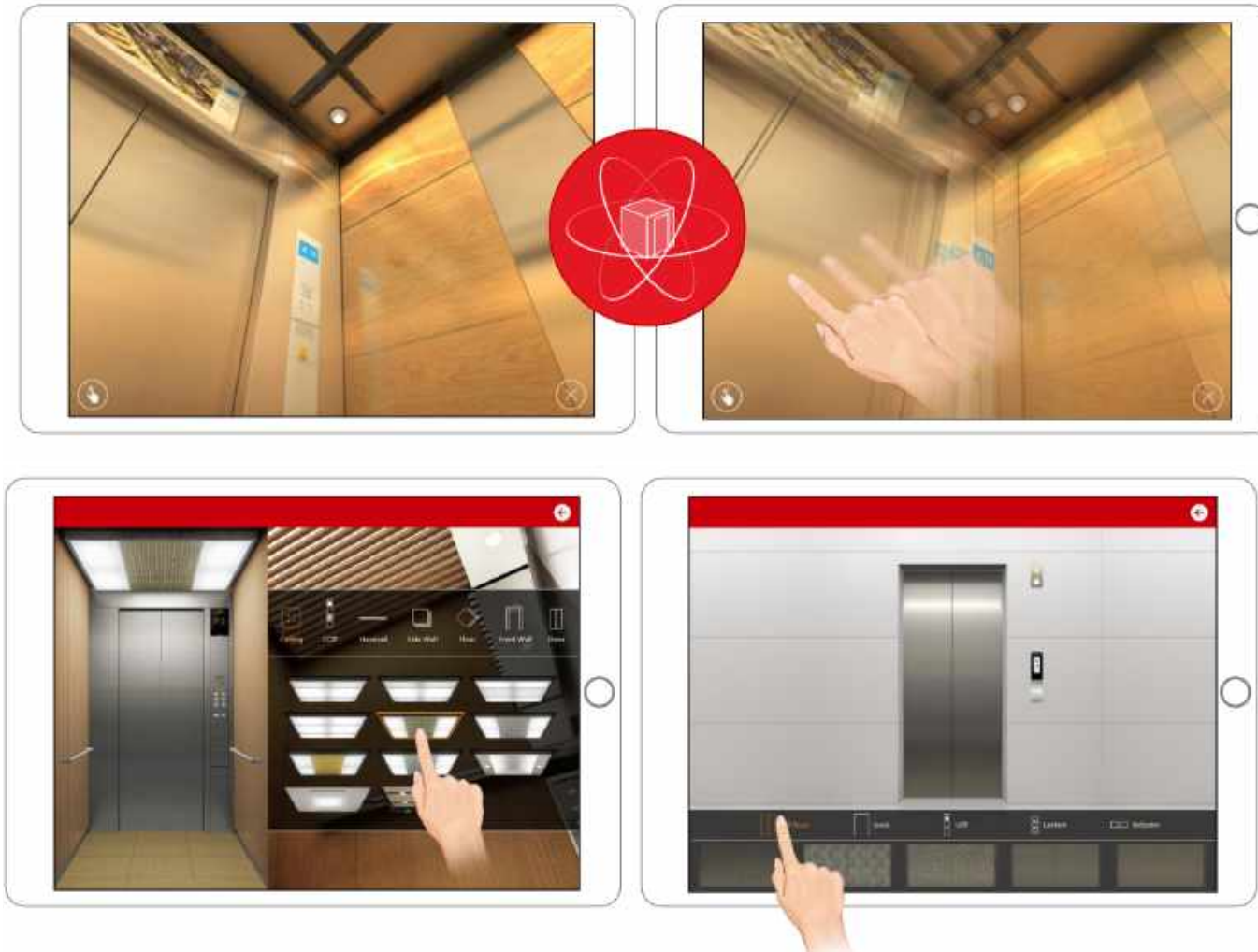


企業紹介機能



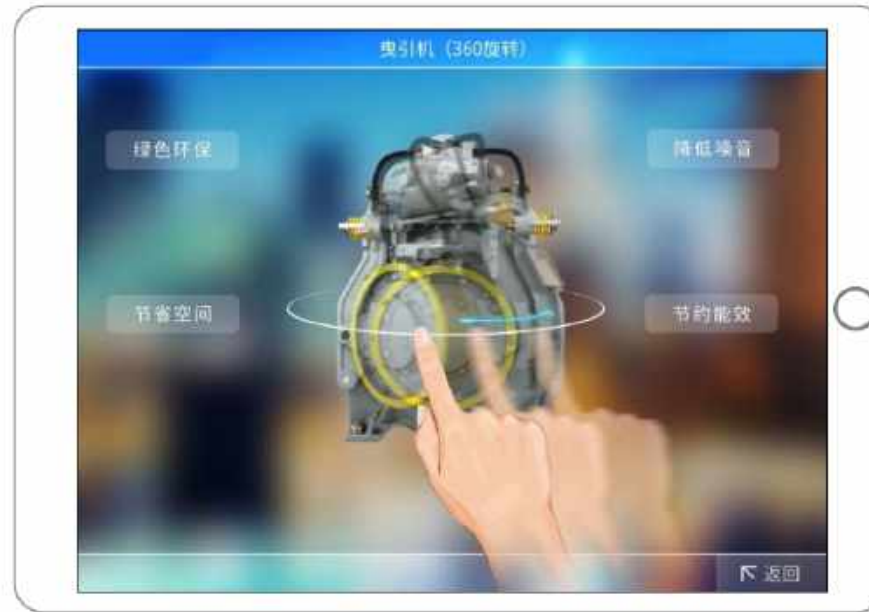
製品紹介機能

画面イメージ



三次元CGによるバーチャル体験

画面イメージ



参考映像

画面イメージ



事例検索機能



技術情報機能



Next Stage Sales team



Sales Tool Innovation



私たちは、「現場でホントに使えるデジタルツール」の企画開発を通じて、
業務の現場のコミュニケーションを変えていきます。



<https://argo-ms.com/>

株式会社アルゴマーケティングソリューションズ

〒100-0005 東京都千代田区丸の内2-3-2郵船ビルディング1階

TEL. 03-5533-8808 FAX. 03-5533-8801

argo@argo-ms.com