

**起業家的発想がなくても、新規事業計画をゼロから作れるようになる独自講座  
BSLステージゲート講座(全6回)10月15日よりオンライン開催、参加申し込み受付中**

企業内新規事業コンサルティングと広報・営業・販促の実務支援を行う株式会社アルゴマーケティングソリューションズ(本社:東京都千代田区、代表取締役:瀧田理康、03-5533-8808)は、約20年にわたる企業内新規事業の立ち上げや事業開発に携わってきたメンバーが中心として企画した「BSL(※1)ステージゲート講座(全6回)」を10月15日から12月25日までの全6回で下記のとおり開催します。起業家的発想がなくても、新規事業計画をゼロから作れるようになる独自講座です。10月1日より10月15日まで参加申込みを受け付けています。

講座内容は、ステージゲート法(※2)とBMO法(※3)をもとに、各段階(ステージ)を経て事業のパーツを形作り、説得力のある事業計画書を完成できる独自メソッド「BSLステージゲート」で構成しています。このメソッドは、企業内研修や事業開発コンサルティングで実際に活用を開始しており、その内容を本講座全6回でお伝えします。事業計画書完成時には添削・アドバイスを行います。これまでの参加者からは、「事業計画が見違えるように作れるようになった」「事業計画がブラッシュアップされやるべきこととその戦略が明確になった」「環境変化が激しい中でビジネスプランの検証に役立った」などの声をいただいています。

アルゴマーケティングソリューションズは、企業内新規事業を推進するために重要なのは、起業家的発想のある方が担当しなくても、一定の知識と考え方で事業を論理的に俯瞰して事業の「芽」を育てる方策を探し、形にしていくことと考えています。この講座を通じて、特に中小・BtoB企業の新規事業戦略を支える一助になることを目指しています。

詳細は下記のとおりです。

**【BSLステージゲート講座(全6回)開催概要】**

◆参加メリット

- 1) ゼロから事業計画を作れるようになります。
- 2) 感覚的なものではなく、論理的な事業の組み立て方が学べます。事業の強みと弱みがはっきりするため、事業戦略を立てやすくなります。
- 3) 社内上層部(資金を出す側)を説得しやすい説明方法が明確になります。

◆日時と内容

- 第1回 10月15日(木) 18:15-19:15 事業範囲と革新性の明確化  
第2回 10月29日(木) 18:15-19:15 対象市場と顧客の明確化  
第3回 11月12日(木) 18:15-19:15 顧客価値・競争優位の確保  
第4回 11月26日(木) 18:15-19:15 社会価値喪失とリスクの洗い出し  
第5回 12月10日(木) 18:15-19:15 戦略実行組織・顧客獲得体制の構築  
第6回 12月24日(木) 18:15-19:15 事業計画のブラッシュアップとプレゼンテーションのポイント

◆対象: B to B企業の新規事業担当者、管理者 ◆定員: 10名 ◆費用: 30,000円(税込)全6回分

◆開催方法: オンライン開催 ◆主催: 株式会社アルゴマーケティングソリューションズ 講師: 瀧田理康

**【参加申込方法】**会社名、部署名、氏名、メールアドレスを添えて事務局までメールまたは電話、ファックスで申し込み後、事務局からの確認連絡で申込完了。(事務局メール [argo@argo-ms.com](mailto:argo@argo-ms.com)、電話03-5533-8808、ファックス03-5533-8801) ◆締切: 10月15日(初回開催日)午後3時

(※1) オウンドメディア「新規事業実務研究会 <http://www.stage-gate.jp>」の英語表記Business Strategy Labの頭文字。

(※2) 製品開発のプロセスを複数のステージに分け、ステージ間のゲートで次のステージに進めるか明確な基準で判断し、テーマを絞り込む理論。当社では事業開発のプロセスにおいて独自メソッドにしている。

(※3) 事業化の成功各rつを定量的に判断するための評価ツール。本来は事業の魅力度と自社適応度で評価するが当社では事業性と人材・組織の観点から評価するツールとしている。

参考情報① オウンドメディア「新規事業実務研究会」の講座紹介ページ [https://www.stage-gate.jp/post/bsl\\_stagegate\\_evening](https://www.stage-gate.jp/post/bsl_stagegate_evening)

参考情報② BSLステージゲートメソッドの背景(企業内新規事業の体験をふまえたコラム) <https://www.stage-gate.jp/post/2020080402>

**【会社概要】株式会社アルゴマーケティングソリューションズ**

代表取締役社長 瀧田理康 設立 2002年5月31日 資本金 3,280万円

本社 千100-0005 東京都千代田区丸の内2-3-2郵船ビルディング1階 TEL03-5533-8808

事業概要 新規事業開発プロジェクトマネジメントと広報・営業・販促を連携させた実務サービスの提供

【本リリースに関する問合せ先】 広報チーム: 田熊・坂本

TEL: 03-5533-8808 FAX: 03-5533-8801 Mail: [argo@argo-ms.com](mailto:argo@argo-ms.com)